

# De methode Rrauw

De methode Rrauw bestaat uit een aantal challenges. Actieve uitdagingen die zich zo min mogelijk in de vergaderzaal afspeelen. In de challenges gaat het om observeren, luisteren, confronteren, structureren en accelereren. Hierbij beperken we ons niet tot de ondernemer, we richten ons op het verder brengen van het bedrijf als geheel. We hebben de Challenges modulair opgebouwd zodat we stap voor stap een op maat gemaakt traject kunnen doorlopen.



## Core Challenge

Tijdens de Core Challenge sparren we over de lange termijn doelen van je bedrijf. We bespreken strategie, mensen, marketing en cash. Samen zetten we de stip op de horizon, doen we een gap-analyse en benoemen we de blinde vlekken in je organisatie.



## Strategy Challenge

In de Strategy Challenge gaan we van abstracte stip naar een concrete en stuurbare strategie. Vanuit een scherp gestelde missie definiëren we KPI's, een 3 tot 5 jaren plan, een jaarplan en een 90 dagen strategie. De Strategy Challenge is een combinatie van werksessie en sportieve confrontatie. Op de hei vertalen we het grotere doel naar meetbare plannen voor middellange en korte termijn.



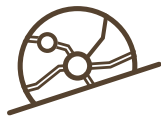
## Team Challenge

In de Team Challenge vertalen we de stip op de horizon van het bedrijf naar persoonlijke doelen voor de mensen. Kan en wil iedereen dezelfde kant op? En wie speelt dan welke rol in de volgende stap van het bedrijf? De Team Challenge is een team analyse verpakt als sportieve teambuilding. Tijdens een buitendag evalueren we ingesleten patronen, blokkades en (mis-)matches tussen mensen en hun verantwoordelijkheden.



## Personal Challenge

In de Personal Challenge gaat het over de ondernemer als persoon. Vertrouwen geven, loslaten en het initiatief laten; het klinkt allemaal een stuk makkelijker dan het is. Zeker als het niet meteen gaat zoals je als DGA hoopt dat het gaat. Tijdens de Personal Challenge ga je de confrontatie aan met je eigen weerstanden. Er is aandacht voor de functionele en emotionele impact van de bedrijfsverandering maar zeker ook aandacht voor toekomstige verhoudingen en nieuwe mogelijkheden. De Personal Challenge is een serie van 8 kortere confrontaties waarbij we per keer 1 specifiek onderwerp onder handen nemen.



## 90 days Challenge

Voor de 90 days Challenge combineren we de eerste 3 uitdagingen en draait de Rrauw coach daarna 3 maanden lang een dag in de week in je bedrijf mee om de gedefinieerde plannen af te stemmen op de dagelijkse praktijk. De Rrauw coach is verantwoordelijk voor de implementatie van het gedefinieerde 90 dagen plan en wordt 3 maanden lang een vast onderdeel van je bedrijf. Praktische toepasbaarheid gegarandeerd! Samen analyseren we de aanwezige skills in het bedrijf en bekijken we of deze passen bij de functietitels en verantwoordelijkheden. Los van het organigram bepalen we de optimale samenstelling van het team en beleggen we de kerntaken.

.....

## Wat kost Rrauw?

De methode Rrauw is het meest effectief als we het hele traject van stip naar strategie naar team en naar praktijk kunnen doorlopen. Samen doen we de Core Challenge, Strategy Challenge, Team Challenge en Personal Challenge en daarna wordt Rrauw voor 90 dagen een vast onderdeel van je bedrijf. Behalve commitment, tijd en lef van jou en je organisatie, kost het totale traject € 18.000,-.

Voor de Core Challenge, Strategy Challenge, Team Challenge, Personal Challenge en 90 days Challenge hanteren we een vaste prijs.

Deze prijzen zijn als volgt:

- Core Challenge: € 1.200,-
- Strategy Challenge: € 1.500,-
- Team Challenge: € 1.500,-
- Personal Challenge: € 1.750,-
- 90 days Challenge: € 15.000,-

Deze kunnen afzonderlijk aangegaan worden.

De Strategy Challenge kan echter niet worden aangegaan zonder een Core Challenge.

**RRAUW**  
— DOORBREEKT —

📍 Caddenbosch 1  
5051 VA Goirle

☎ 06 - 207 39 418

✉ info@rrauw.nl

🌐 www.rrauw.nl

